

## Foderdisponering færdigfoder, Agri Nord Svin

### Formål:

At hjælpe svineproducenter med at opnå bedste pris på svinefoder, gennem hjemtagning af tilbud fra flere leverandører og timing af handelstidspunktet. Ved at deltage i foderdisponering lægges der vægt på at der mellem firmaer sammenlignes blandinger der brugsmæssigt er sammenlignelige.

### Indledende kontakt:

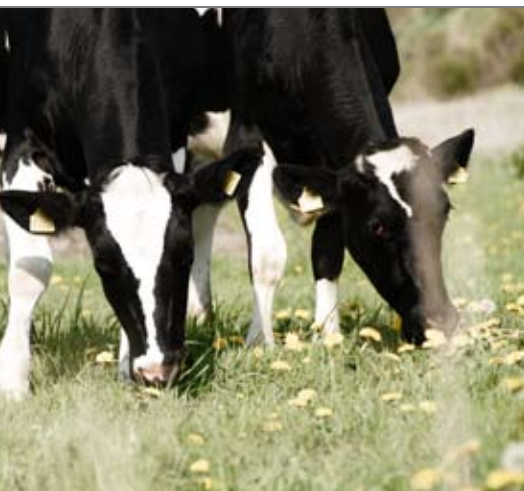
Bedste resultat opnås ved et indledende staldbesøg, hvor der sættes fokus på nuværende foderstrategi. Efterfølgende diskuteres mulige ændringer i fodersammensætningen og især stilles der spørgsmålstejn ved nødvendigheden af diverse tilsætningsstoffer og sammensætninger der gør foderet dyrere end nødvendigt.

- I samråd med landmand enes man om udgangspunktet for sammensætningen af de enkelte blandinger.
- Man fastlægger hvilke firmaer landmand ønsker at få tilbud fra.
- Det klarlægges hvornår en evt. nuværende kontrakt udløber.

- I samråd med landmand fastlægges besættningens forbrug pr måned af de enkelte blandingstyper.
- Det fastlægges hvilken mængde der kan aftages pr gang så firmaerne bruger samme mængderabat.
- Det afgøres om landmand selv ønsker kontakten til sælgere i forbindelse med den endelige tilbudsrunde.
- Det skal fastlægges om landmand selv ønsker at være initiativtager på timing af handel. Hvis Agri Nord skal være initiativtager er det købssignaler fra Agromarkets.dk der bruges som udgangspunkt for timingen.



fortsættes...



### **Efterfølgende udfører Agri Nord:**

Ud fra kravene til de enkelte blandingstyper udvælges blandinger fra udbyderne, som opfylder kravene. I den udstrækning det er muligt, vælges der ud fra firmaernes standardsortiment, da det oftest er her man får den bedste pris.

Er det ikke muligt at opfylde kravene indenfor standardsortimentet beder vi udbyderne om at lave specialblandinger, således at hver udbyder kan opfylde hele "blandingspaletten".

Besætningen oprettes i vores fodersammenligningsprogram. Og for hvert firma tilvælges de ønskede blandinger og eventuelle specialblandinger indtastes og tilvælges. Der udskrives sammenligningsark for hver blandingstype. Disse præsenteres for landmand og evt forskelle mellem de enkelte udbydere diskuteres. Der skal opnås accept fra landmand af alle blandinger.

Har man valgt Agri Nord som initiativtager for timing af købet, tager vi kontakt til landmand når der meldes købsignal på Agromarkets. Endelig tilbudstagning iværksættes aldrig uden landmandens accept.

Endelig indgåelse af aftale og kontraktskrivning overlades til den involverede sælger og landmand.

### **Kontakt Agri Nord**

**Svinerådgiver Henning Bang, tlf. 96 34 51 58,**

**[hba@agrinord.dk](mailto:hba@agrinord.dk)**

**[www.agrinord.dk](http://www.agrinord.dk)**

